



RETSMÆGLING

Forhandlingsbistand i retssager.

Info:
cphmediation.dk

Kontakt:
(+ 45) 26 81 95 70 (DK)



RETSMÆGLING

Retsmægling er en struktureret forhandlingsproces, hvor parterne og deres evt. rådgivere mødes til et eller flere retsmæglingsmøder, der faciliteres af en professionel retsmægler

Når sagen skal løses – ikke trækkes ud

Retsmægling er en frivillig og fortrolig proces under en verserende retssag, hvor parterne – med hjælp fra en neutral retsmægler – forhandler sig frem til en løsning. Ingen dom. Ingen offentlig afgørelse. Ingen vinder/tab-logik.

Til gengæld får parterne kontrol over resultatet, hurtigere afklaring, fleksible løsninger og reduceret procesrisiko. Retsmægling er med andre ord ikke et kompromis. Det er et strategisk valg.

Hvorfor vente på en dom?

Retssager kan vare i årevis og binde både kapital, ledelsestid og fokus. Retsmægling kan afslutte sagen tidligere, reducere økonomisk usikkerhed, beskytte relationer og omdømme, og skabe løsninger, som retten ikke kan nå frem til. Spørgsmålet er ikke kun, hvem der har ret. Spørgsmålet er, hvad der giver det bedste resultat.

Hvordan foregår en retsmægling?

Retsmægling er en struktureret forhandlingsproces, hvor parterne og deres evt. rådgivere mødes til et eller flere retsmæglingsmøder, der faciliteres af en professionel retsmægler udpeget af retten. Alt er fortroligt, og intet fra processen kan bruges senere i retten, hvis det ikke lykkes at forlige sagen.

Opnås der enighed, afsluttes sagen med et bindende forlig. Hvis ikke, fortsætter retssagen.

Retsmægling er en forhandlingsarena

Retsmægling er ikke en miniretssag. Hvor traditionel procesførelse fokuserer på at vinde sagen, handler retsmægling om, at man i fællesskab forsøger at opnå det bedst mulige resultat for parterne. Det kræver:

- klar strategi
- realistisk risikovurdering
- forståelse for parternes interesser
- taktisk processtyring under forhandlingen

De bedste forlig opstår ikke tilfældigt. De er resultatet af grundig forberedelse.

For virksomheder handler konflikter sjældent kun om jura. De kan også påvirke likviditet, ledelsesfokus, ressourceforbrug, strategiske beslutninger mv.

En veltilrettelagt retsmægling kan forkorte usikkerhed, frigøre ressourcer, genetablere samarbejdsrelationer og skabe forudsigelighed.

Retsmægling er altså ikke blot konfliktløsning. Det er aktiv risikostyring og kommerciel sund fornuft.

Retsmægling kræver mere end jura

Mange tror, at retsmægling blot er en "blødere" retssag. Det er det ikke. Retsmægling er en intensiv forhandlingsarena, hvor psykologi spiller ind, timing af afgørende og hvor en grundig forberedelse er forudsætningen for et godt resultat.

Derfor kan valget af advokat også være altafgørende.

En traditionel procesadvokat fokuserer på at vinde sagen. En specialist i forhandlingsrådgivning fokuserer omvendt på at opnå det bedst mulige forhandlingsresultat. Og oftest er det bedste resultat, ikke det samme som det dårligste resultat den anden part.

Alle advokater er uddannet til at føre retssager, men få advokater er specialiceret i forhandling og mægling. Og retsmægling er ikke en miniretssag. Det er en forhandling, hvor den bedst forberedte, opnår det bedste resultat - ikke den mest højtråbende.

Den strategiske fordel

Når du vælger en advokat med speciale i forhandlingsrådgivning, får du bl.a.:

Grundig forberedelse - Realistisk vurdering af bedste og værste udfald.

Klar målsætning - Hvad er dit optimale resultat – og din nedre grænse?

Forhandlingsbistand - Hvordan bevæger man modparten og hvornår skal man selv flytte sig?

Relevant informationsudveksling - Hvad betyder nye informationer under forhandlingen?

Taktisk processtyring under retsmæglingen - Hvornår står man fast – og hvornår flytter man sig?

Overvejer du retsmægling?

Retsmægling er ikke altid den rigtige løsning. Men når den bruges rigtigt, er den ofte den mest effektive.

Spørgsmålet er ikke kun, om sagen kan vindes. Spørgsmålet er, om den kan løses på en bedre måde.

Vores tilgang

Hos CPH Mediation & Negotiation er vi mediatorer og advokater med speciale i mediation, retsmægling, interessebaseret forhandling og konflikthåndtering.

Vi tror på, at de bedste løsninger opstår gennem velforberedte forhandlinger og effektive mediationer og retsmæglings. Det kræver ikke kun de rette beslutningstagere ved bordet, men også rådgivere med de rette kompetencer, erfaring og forhandlingsfærdigheder.

Vi har omfattende erfaring med forhandlingsbistand, mediation og retsmægling.

Gennem vores arbejde som både mediatorer og rådgivere i et stort antal forhandlinger, mediationer og retsmæglings ved vi, hvordan processen kan gennemføres, så parterne når frem til den bedst mulige kommercielle løsning – uden at konflikten behøver at fortsætte i retten.

Vi kombinerer juridisk ekspertise med professionel forhandlingsmetodik.